

OvisPlus

Konut Satış CRM Çözümü

Gayrimenkul geliştiricileri ve satış ekipleri için tasarlanmış modern, uçtan uca satış ve müşteri ilişkileri yönetimi platformu.

- ✓ Müşteri Adayı → Eşleştirme → Teklif → Sözleşme
- ✓ Görsel Envanter Yönetimi ve Akıllı Fiyatlandırma
- ✓ Gelişmiş Dashboardlar ve Finansal Takip Raporları

Müşteri Adayından Tahsilata Uçtan Uca Süreç

Tüm satış ve operasyon adımlarını tek bir platformda birleştirerek süreçlerinizi hızlandırın ve tam kontrol sağlayın.

- 1 Web, sosyal medya ve WhatsApp'tan müşteri adaylarını otomatik yakalayın.
- 2 Alıcıları detaylı nitelendirin ve profillendirin.
- 3 Uygun bağımsız bölümlerle eşleştirip hızlı teklif oluşturun.
- 4 Sözleşme, ödeme planı ve senetleri sistemden otomatik üretin.
- 5 Tahsilatları anlık takip edin ve performansı raporlayın.



Müşteri Yönetimi (360° Görünüm)

Her alıcıyı ve etkileşimi tek bir ekrandan, tüm detaylarıyla tanıyın ve yönetin.

- ✓ **Kaynak Takibi**
Web, reklam kampanyaları ve referans kanallarının performansını kolayca izleyin.
- ✓ **Detaylı Alıcı Profili**
Bütçe, tercih edilen daire tipleri ve ilgilenilen projeleri tek ekranda görüntüleyin.
- ✓ **Aktivite Geçmişi**
Aramalar, ziyaretler, e-postalar ve WhatsApp görüşmelerinin kronolojik zaman çizelgesi.
- ✓ **KVKK ve Veri Kalitesi**
İletişim izinleri, çift kayıt engelleme ve kampanyalar için akıllı segmentasyon kuralları.





Pipeline Kanban Yönetimi

Satış aşamalarını (Yeni Müşteri, İlk Görüşme, Teklif, Kapalı) sürükle-bırak yöntemiyle görsel olarak yönetin.



Entegre Takvim & Görevler

Ekip içi görev atamalarını yapın ve tüm ajandanızı tek bir merkezden organize edin.



Otomatik Hatırlatmalar

SMS, WhatsApp ve E-posta üzerinden randevu hatırlatmaları ile iptalleri minimuma indirin.



Otomatik Hatırlatmalar

SMS, WhatsApp ve E-posta üzerinden randevu hatırlatmaları ile iptalleri minimuma indirin.



SLA & Eskalasyon

Sıcak fırsatlar için işlem yapılmadığında yöneticilere otomatik bildirimler gönderin.



Bağımsız Bölüm & Görsel Satış



Proje Hiyerarşisi

Proje, etap, blok ve bağımsız bölüm kırılımlarını detaylı listeleyin. Canlı müsaitlik durumunu (satılık, rezerve, satıldı) anlık takip edin.

Görsel

Daire fotoğrafları, 3D kat planları ve sanal turlar ile müşterilerinize zengin ve etkileyici bir dijital sunum deneyimi yaşatın.

Etkileşimli Vaziyet Planı

Tablet dostu sunum modu. Müşteri kriterlerine göre akıllı eşleştirme ve vaziyet planı üzerinden ısı haritası destekli daire seçimi.



PROJE ÖZETİ

GÖKSU KONUTLARI - Temel Bilgiler

GÖKSU KONUTLARI

İstanbul / Başakşehir



İstanbul

Konum
Başakşehir



312

Toplam Konut
Adet



18

Ticari Ünite
Adet



4

Blok Sayısı
Adet



180.500

Arsa Alanı
m²



52.000

İnşaat Alanı
m²



12

Kat Sayısı
Kat



420

Kapalı Otopark
Araç



Aralık

Teslim Tarihi
2027



85%

Tamamlanma
Oranı



1.250

Kapasite
Kişi



Daire Tipleri Genel Bakış

1+1, 2+1, 3+1 ve 4+1 dubleks daire tipleri - metrekare, özellik ve hedef kitle bilgileri

1+1

Tek Yatak Odalı

62-74 m²

Brüt Alan **62-74 m²**
Net Alan **46-56 m²**

1 Oda 1 Banyo 1 Salon
1 Otopark

Hedef: Genç profesyoneller, yeni evliler, yatırımcı

2+1

İki Yatak Odalı

95-118 m²

Brüt Alan **95-118 m²**
Net Alan **76-92 m²**

2 Oda 1-2 Banyo 1 Salon
1 Otopark

Hedef: Çekirdek aile, oturma amaçlı alıcı

3+1

Üç Yatak Odalı

135-158 m²

Brüt Alan **135-158 m²**
Net Alan **110-128 m²**

3 Oda 2 Banyo 1 Salon
2 Otopark

Hedef: Geniş aile, konfor arayanlar

4+1

Dubleks

210-235 m²

Brüt Alan **210-235 m²**
Net Alan **170-190 m²**

4 Oda 2-3 Banyo 2 Salon
2 Otopark

Hedef: Büyük aile, villa hayali



1+1 Daire Detayı

Genç profesyoneller ve yeni evliler için ideal, verimli planlı 1+1 daireler



İç Mekan

Örnek Görsel

62-74 m²



Örnek İç Mekan Görseli

Brüt

62-74 m²

Balkon

4-6 m²

Net

46-56 m²

Depo

2 m²



Daire Özellikleri

Detaylı bilgiler



1 Yatak Odası

Geniş ve aydınlık



1 Banyo

Duş kabini



1 Salon

Açık plan



1 Otopark

Kapalı



Hedef Kitle

Genç profesyoneller, yeni evliler ve yatırım amaçlı alıcılar için ideal. Verimli plan, maksimum ışık alan salon ve modern yaşam alanları.



Başlangıç Fiyatı

₺1.450.000





2+1 Daire Detayı

Çekirdek aileler için ideal, fonksiyonel planlı 2+1 daireler



Kat Planı

2+1 Daire

95-118 m²



Brüt

95-118 m²

Balkon

8-12 m²

Net

76-92 m²

Depo

3 m²



Daire Özellikleri

Detaylı bilgiler



2 Yatak Odası

Ebeveyn odası



1-2 Banyo

WC alternatifleri



Ayrı Mutfak

Seçenekli



1 Otopark

Kapalı



Hedef Kitle

Çekirdek aile, oturma amaçlı alıcılar için ideal. Ayrı mutfak seçeneği, ebeveyn odası ve geniş yaşam alanları.



Başlangıç Fiyatı

₺2.150.000





3+1 Daire Detayı

Geniş aileler için ideal, fonksiyonel oda dağılımlı 3+1 daireler



İç Mekan

Örnek Görsel

135-158 m²



0212.000 00 00

satis@gokskonutlari.com



Daire Özellikleri

Detaylı bilgiler



3 Yatak Odası

Ebeveyn banyolu



2 Banyo

Ebeveyn banyosu



1 Salon

Geniş açık plan



2 Otopark

Kapalı



Hedef Kitle

Geniş aileler, çocuklu aileler ve oturma amaçlı alıcılar için ideal. Fonksiyonel oda dağılımı, yüksek depolama alanı ve aile konforu.



Başlangıç Fiyatı

₺3.850.000

www.gokskonutlari.com



4+1 Dupleks Daire Detayı

Villa Hissli

Geniş aileler için tasarlanmış, özel yaşam katmanı ve panoramik manzaralı lüks dupleks



Kat Planı

4+1 Dupleks

210-235 m²

Örnek İç Mekan Görself

Lüks dupleks yaşam alanı

Görsel



Örnek İç Mekan Görself

Brüt

210-235 m²

Teras

20-35 m²

Net

170-190 m²

Depo

8 m²



Daire Özellikleri

Lüks dupleks detayları



4 Yatak Odası

Ebeveyn süiti dahil



3 Banyo

1 ebeveyn banyosu



2 Salon

Geniş yaşam alanları



2 Otopark

Kapalı + depo



Panoramik Vadi Manzarası

20-35 m² teras alanı ile eşsiz vadi manzarası. Özel yaşam katmanı ve geniş ailelere uygun villa konforu.



Başlangıç Fiyatı

₺4.250.000



Ödeme Planı ve Finansman Avantajları

Peşin ödeme indirimi, esnek vade seçenekleri, teslimde ödeme planı ve banka kredisi avantajları



Peşin Ödeme %10 İndirim

Peşin Fiyat **₺1.450.000**

İndirim **-₺145.000**

Toplam **₺1.305.000**

Tasarruf **%10**



Esnek Plan 24 Ay Vade

Peşin **%30**

24 Taksit **%70**

Aylık **₺42.000**

Vade **24 ay**



Teslimde Ödeme 3 Taksit

Peşin **%30**

Ara Ödeme **%40**

Teslim **%30**

Teslim **2027 Q4**



Banka Kredisi Avantajlı Oran

Faiz **%0.89**

Vade **120 ay**

Aylık **₺12.500**

Kredi **%0.89**



Ödeme Seçenekleri

Size en uygun ödeme planını seçin

Toplam Konut

312

Teslim

2027 Q4





Galeri - Yaşam Alanları ve Mimari Detaylar

Projeden seçili yaşam alanları, sosyal tesisler ve mimari detaylar



Dış Cephe ve Cephe Tasarımı

Modern mimari, geniş cam yüzeyler

Premium Tasarım



Ana Giriş ve Lobi

Premium karşılama alanı, 7/24 güvenlik

150 m²



Havuz ve SPA

Kapalı yüzme havuzu, sauna

200 m²



Fitness Salonu

Modern ekipmanlar, spor alanı

120 m²



Çocuk Oyun Alanı

Güvenli oyun parkı, aktivite alanı

80 m²



Peyzaj Alanları

Yeşil alanlar, yürüyüş yolları

12.000 m²

Fiyatlandırma & Teklif Yönetimi

Esnek fiyatlandırma modelleri ve ikna edici tekliflerle satış dönüşüm oranlarınızı artırın.

✓ Kampanyalar ve İndirimler

Liste fiyatları üzerinden dinamik kampanya kuralları ve dönem bazlı indirimler uygulayın.

✓ Taksit ve Vade Seçenekleri

Ara ödemeli, balon ödemeli veya müşteriye özel esnek taksit planları oluşturun.

✓ NBD (Net Bugünkü Değer)

Farklı ödeme senaryoları için otomatik NBD hesaplaması ile kârlılığınızı koruyun.

✓ Onay İş Akışları

Limit dışı özel indirim talepleri için yetki matrisine bağlı otomatik onay mekanizmaları.

✓ Proforma ve Teklif Paylaşımı

Oluşturulan teklifleri saniyeler içinde PDF, e-posta veya doğrudan WhatsApp ile paylaşın.

#	Tür	Tarih	Tutar	NBD Tutar	NBD Fark	Açıklama
1	Peşinat	02.04.2026	522.500,00	522.500,00	142.176,87	
2	Taksit	02.06.2026	486.773,41	486.773,41	142.176,87	
3	Taksit	02.08.2026	486.773,41	163.958,61	128.958,61	
4	Ara Ödeme	02.08.2026	156.750,00	142.176,87	116.950,61	
5	Taksit	02.08.2026	486.773,41	420.493,17	128.958,61	
6	Ara Ödeme	02.10.2026	156.750,00	115.578,81	116.969,26	
7	Taksit	02.05.2026	486.773,41	381.399,23	27.311,39	
8	Ara Ödeme	02.08.2026	156.750,00	116.958,61	33.763,11	
9	Taksit	02.01.2027	486.773,41	353.937,40	157.909,71	

Genel Toplam: 6.834.039,92 t. NBD Toplam: 5.010.548,00 t. NBD Fark: 1.823.482,92 t.

Sözleşme & Senet Yönetimi

Saniyeler içinde hatasız, yasalara uygun evraklar oluşturun ve tüm belge süreçlerinizi güvence altına alın.



Otomatik Doldurma

Onaylanan tekliflerden sözleşmelere anında hatasız veri aktarımı.



Şablon Kütüphanesi

Farklı projeler ve satış senaryoları için dinamik belge şablonları.



Ödeme Planları & Senet

Taksitli satışlar için otomatik senet basımı ve ödeme takvimi oluşturma.



Değişiklik Takibi

Ek protokoller, iptaller ve sözleşme değişiklikleri için tam denetim izi.



Finansal Takip

Tahsilatları ve nakit akışını anlık izleyin, finansal süreçlerinizi tek merkezden kontrol edin.

💰 Tahsilat Dashboard'u

Gerçekleşen, vadesi gelen ve geciken ödemeleri tek bir görsel ekranda anlık izleyin.

🕒 Ödeme Planları & Uyarılar

Taksit planlarına uyumu takip edin, olası gecikmeler için müşterilere otomatik uyarılar gönderin.

📈 Nakit Akışı Tahmini

Proje ve dönem bazlı nakit girişlerini öngörerek finansal planlamanızı güvenle yapın.

📦 Borç / Alacak Yönetimi

Cari hesapları, KDV hesaplamalarını ve çoklu para birimi işlemlerini sorunsuz yürütün.

🏦 Banka & POS Entegrasyonları

Sanal POS ve banka mutabakatları ile tahsilat sürecini otomatik ve güvenli hale getirin.



Raporlama & Analiz

Gerçek zamanlı verilerle performansınızı ölçün ve veri odaklı stratejik kararlar alarak büyümenizi hızlandırın.



Satış Hızı ve Dönüşüm Oranları

Fırsattan satışa kadar olan geçiş sürelerini ve dönüşüm başarı oranlarını izleyin.



Kanal ROI ve Pazarlama Analizi

Kampanyalarınızın getirisini ve hangi kanalların en kârlı müşterileri getirdiğini tespit edin.



Hedef Karşılaştırmaları

Gerçekleşen satışları, dönemlik veya yıllık kotalarla karşılaştırarak anlık durumunuzu görün.



Envanter Devir Hızı

Hangi konut tiplerinin daha hızlı satıldığını ve fiyat stratejilerinin pazar etkisini analiz edin.



Ekip Liderlik Tablosu

Satış temsilcisi bazında detaylı performans ölçümü yaparak başarılı ekipleri görün.



Entegrasyonlar

OvisPlus'ı dijital ekosisteminize bağlayın. Kesintisiz veri akışı ile tüm araçlarınızı tek bir merkezden yönetin.



Sosyal Medya & Web Formları

Facebook, Instagram lead reklamlarından ve web sitesi formlarından otomatik müşteri adayı aktarımı.



WhatsApp & İletişim

WhatsApp, E-posta ve SMS sağlayıcıları ile entegre mesajlaşma ve otomatik bildirimler.



Ödeme Sistemleri & Bankacılık

Sanal POS altyapıları ve banka hesap hareketlerinin CRM üzerinden canlı takibi.



ERP, Muhasebe & BI

Önde gelen ERP/muhasebe yazılımları ve gelişmiş İş Zekası (BI) araçları ile çift yönlü senkronizasyon.



E-İmza Sağlayıcıları

Güvenilir e-imza servisleri ile dijital sözleşme onayı ve yasal bağlayıcılığı olan evrak süreçleri.





Hoş Geldiniz, Ahmet Yılmaz

Portföyünüze ait güncel özet bilgileri, bağımsız bölüm detaylarını ve ödeme planınızı buradan takip edebilirsiniz.



Kişisel Bilgiler

MÜŞTERİ NO
10485920

İLETİŞİM BİLGİLERİ

+90 532 123 45 67

ahmet.yilmaz@email.com

İLETİŞİM TERCİHLERİ

Tümü (SMS, E-posta, Arama)

HESAP DURUMU

Aktif Müşteri

Bağımsız Bölüm Bilgileri

PROJE / SİTE ADI
Mavi Göl Konakları

BLOK / KAPI NO
A2 Blok - D:14

TİP / NET ALAN
3+1 · 135 m²

TAPU DURUMU
Devir İşlemi Bekleniyor

PLANLANAN TESLİM TARİHİ
15 Ağustos 2026

Ödeme Planı Özeti

Plan Tipi:	Aylık Taksitli
Sözleşme Tutarı:	4.500.000 ₺
Ödenen:	2.025.000 ₺
Kalan Borç:	2.475.000 ₺

ÖDEME İLERLEMESİ%45

SIRADAKİ TAKSİT

15 Mayıs 2026

125.000 ₺



Ödeme Hareketleri

Son 6 Ay

Tüm Yöntemler

Tüm Durumlar

TARİH	AÇIKLAMA	YÖNTEM	TUTAR	DURUM
15 Nis 2026	4. Taksit Ödemesi	Kredi Kartı (**** 4242)	125.000 ₺	Başarılı
15 Mar 2026	3. Taksit Ödemesi	Banka Transferi / EFT	125.000 ₺	Başarılı
15 Şub 2026	2. Taksit Ödemesi	Kredi Kartı (**** 4242)	125.000 ₺	Başarılı
15 Oca 2026	1. Taksit Ödemesi	Banka Transferi / EFT	125.000 ₺	Başarılı
15 Ara 2025	Peşinat Ödemesi	Banka Transferi / EFT	1.525.000 ₺	Başarılı



Excel İndir



Ekstre (PDF)

Online Ödeme

Gelecek Taksit Tutarı

125.000 ₺

Hemen Öde →



SSL Şifreleme



3D Secure



PCI-DSS

Panelin Avantajları



Gerçek Zamanlı Takip

Ödemelerinizi ve güncel bakiye durumunuzu anlık olarak izleyin.



Otomatik Hatırlatıcılar

Gecikme faizlerini önlemek için proaktif taksit bildirimleri alın.



Anında E-Dekont

Tüm tahsilatlarınız için resmi e-dekontları anında indirin.



7/24 Self-Servis

Müşteri temsilcisine ihtiyaç duymadan işlemlerinizi hızlıca çözün.

İletişim & Sunum



Anlık İletişim

- Tek tıkla web/mobil canlı görüşme
- Ekran paylaşımı, sohbet ve dosya aktarımı
- Çoklu katılımcı, randevu ve takvim entegrasyonu
- CRM ile otomatik kişi/kayıt oluşturma

Canlı Sunum & Tanıtım

- Ürün/daire/proje hikayesi için canlı sunum
- Video, 3D tur ve medya galerisi desteği
- Ortak not alma, soru-cevap ve anketler
- Markalı sunum şablonları

Anında Teklif Oluşturma

- Gerçek zamanlı fiyatlandırma ve kampanyalar
- Paket/opsiyon seçimi, peşinat/taksit simülasyonu
- İskonto onay akışı, e-imza hazır sözleşme
- Teklif paylaşımı: PDF, e-posta, WhatsApp

Gösterim & Takip



Satış Süreci Takibi & Analitik

LEAD > DEMO > TEKLİF > PAZARLIK > SÖZLEŞME

- Aşamalar arası geçişlerde otomatik hatırlatmalar ve görev atamaları
- Mevcut CRM/ERP sistemleri ile tam entegrasyon
- Satış personeli performans ölçümü ve detaylı pipeline (huni) raporları

Daire & Proje Gösterimi

- İnteraktif kat planı ve yüksek çözünürlüklü 3D sanal tur
- Detaylı filtreleme: metrekare, kat, cephe ve bütçe
- Anlık stok/uygunluk durumları ve gerçek zamanlı fiyat güncellemeleri
- Yakın çevre, toplu taşıma ve sosyal donatı haritaları entegrasyonu

Hızlı Satış & Dönüşüm Faydaları

- Hız:** Dijital sunum ve anında teklif ile müşteri karar süresini kısaltır
- Maliyet:** Zaman kayıplarını ve fiziksel saha operasyon maliyetlerini azaltır
- Erişim:** Eş zamanlı olarak farklı şehir/ülkelerdeki müşterilere satış olanağı
- Verimlilik:** Dönüşüm oranını ve müşteri memnuniyetini artıran veri odaklı süreç

Akıllı AI Asistanı

Otomatik arama, akıllı randevu, sürekli temas, satış odaklı aramalar



Otomatik Arama & Hatırlatma

Planlanan randevular öncesinde hem müşterileri hem de satış temsilcilerini otomatik olarak arar. Unutulan randevular, geciken geri dönüşler artık sorun değil.

Aktif



Akıllı Randevu Yönetimi

Randevu öncesi hatırlatma aramaları, geciken veya gerçekleşmeyen randevular için otomatik takip. Satış temsilcisine özel bildirim ve yönlendirme.

Aktif



Sürekli ve Planlı İletişim

Müşterilerinizi belirlenen periyotlarda otomatik olarak arar. Proje, kampanya bilgilendirmeleri ve ödeme hatırlatmaları.

Beklemede



Satış Odaklı Aramalar

Potansiyel müşterilere otomatik tanıtım aramaları, kampanya ve fırsatların duyurulması. Sıcak müşteri yönlendirme.

Aktif



Performans

98%

Başarı Oranı

24/7

Kesintisiz

+45%

Verimlilik

Randevu Tutma Oranı

92% - Hedef: 95%



7/24 Operasyon

Kesintisiz çalışma, otomatik süreçler ve performans metrikleri



Kesintisiz Çalışma

24/7

↑ %100 Uptime



Müşteri Memnuniyeti

98%

↑ +12% vs geçen ay



Dönüşüm Oranı

+45%

↑ +15% hedef üstü



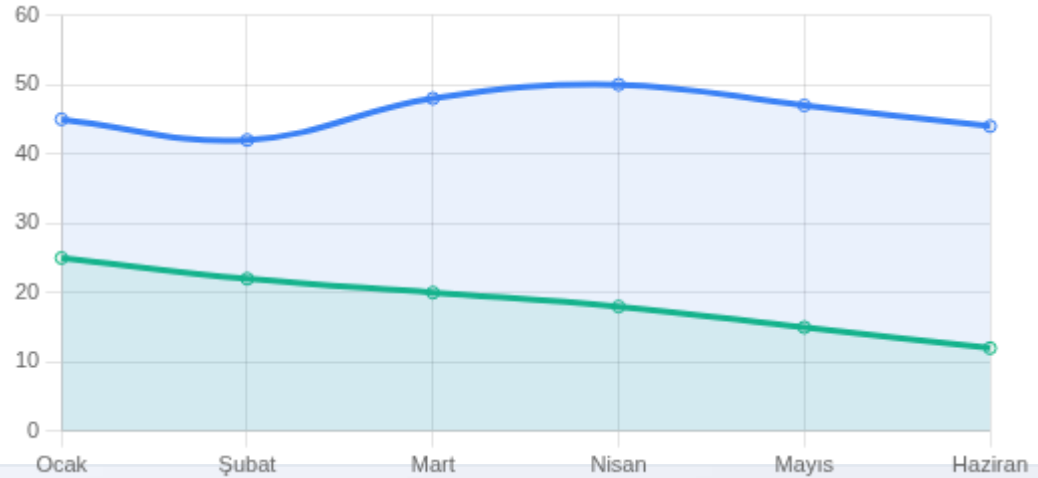
Satış Artışı

+32%

↑ +8% hedef üstü

Randevu No-Show Oranı - Önce/Sonra

● Önce ● Sonra



Performans Verileri

Son 30 gün

2.4K

Toplam Arama

89%

Başarı Oranı

1.2K

Dönüşüm

4.2

Ort. Puan

Randevu Tutma Oranı

92%

Müşteri Memnuniyeti

98%



KURUMSAL İLETİŞİM

Santraliniz Artık CRM'inizin İçinde

Entegrasyon

CRM'inize entegre çalışan sanal santral altyapısı sayesinde tüm çağrılarınızı tek merkezden yönetin, takip edin ve yönlendirin. Müşteri ile yapılan her görüşme artık kayıt altında, analiz edilebilir ve aksiyona dönüştürülebilir.



Akıllı Arama

Gelen çağrılar otomatik olarak müşteri kaydı ile eşleşir, geçmiş anında açılır

✓ IVR Yönlendirme



Otomatik Arama

Randevu, ödeme hatırlatmaları sistem tarafından otomatik aranır

✓ AI Asistan



Tüm Kayıtlar

Tüm aramalar kayıt edilir ve CRM üzerinden dinlenebilir

✓ Analiz



Satış Verimliliği

Tek tıkla arama, sistematik müşteri takibi

✓ Verimlilik +35%



Esnek Entegrasyon

API destekli kolay entegrasyon, bulut tabanlı erişim

✓ 7/24 Erişim



Güvenlik

Güvenli ve ölçeklenebilir altyapı, veri koruması

✓ Şifreli



Santraliniz Artık CRM'inizin İçinde

Sanal santral altyapısı ile tüm çağrılarınızı tek merkezden yönetin

99.9%

Uptime

+25%

Verimlilik



Akıllı Arama

Karşılama

- Müşteri Eşleşme**
Gelen çağrılar otomatik olarak müşteri kaydı ile eşleşir
- Geçmiş Görünürlük**
Arayan müşterinin tüm geçmişi ekranda anında açılır
- IVR Yönlendirme**
Sesli karşılama ile doğru departmana yönlendirme



Otomatik Arama

Hatırlatmalar

- Otomatik Hatırlatmalar**
Randevu, ödeme veya teklif hatırlatmaları otomatik aranır
- AI Sesli Asistan**
Yapay zeka destekli sesli asistan ile bilgilendirme
- Gecikme Uyarıları**
Geciken işlemler için otomatik uyarı senaryoları



Görüşme Kayıtları

Analiz

- Kayıt Altında**
Tüm aramalar kayıt edilir ve CRM'den dinlenebilir
- Otomatik İşleme**
Görüşme notları ve görevler otomatik işlenir
- Performans Analizi**
Müşteri memnuniyeti analizleri yapılır



Satış Verimliliği

Operasyon

- Tek Tıkla Arama**
Satış temsilcileri zaman kaybetmez
- Sistemik Takip**
Müşteri takibi ve geri dönüş süreçleri
- Kaçırılan Çağrılar**
Otomatik görev olarak atanır



Entegrasyon

Altyapı

- API Entegrasyonu**
Mevcut santral sistemlerinizle kolay entegrasyon
- Bulut Tabanlı**
Her yerden erişim imkanı
- Güvenli Altyapı**
Ölçeklenebilir ve güvenli



Pilot → Canlı geçiş • Eğitim

Sanal Santral API: Hızlı entegrasyon

Neden OvisPlus?

Gayrimenkul satış süreçlerinizi dijitalleştirin, verimliliğinizi artırın ve müşteri deneyimini mükemmelleştirin.



Daha Fazla Satış

Gelişmiş eşleştirme ve takip ile satış dönüşüm oranlarınızı maksimize edin.



Hızlı Süreç

Tekliften sözleşmeye tüm adımları otomatikleştirip operasyonel süreyi kısaltın.



Tam Kontrol

Satış, finans ve envanter verilerini tek bir doğru kaynaktan güvenle yönetin.



Müşteri Memnuniyeti

Şeffaf ve profesyonel iletişim ile kusursuz bir gayrimenkul alıcı deneyimi sunun.

Satışlarınızı hızlandırmaya hazır mısınız?

OvisPlus uzmanlarıyla görüşün ve size özel çözümleri keşfedin.

[Canlı Demo Talep Edin](#) →